

FECHA CELEBRACIÓN: 30 de noviembre de 2010

OBJETIVOS DE EXPORTPYMES:

- 1 Foros en los que las empresas asistentes podrán preguntar a los ponentes y recibir información actualizada sobre aquellos temas que sean de su interés (CONOCIMIENTO).
- 2 Ofrecer un marco útil y práctico para conocer las ventajas e inconvenientes de distintas acciones comerciales que tienen por objetivo el abrir mercados y nuevos canales de distribución (NETWORKING)
- 3 Crear un punto de encuentro para que empresas con productos complementarios e intereses comunes puedan evaluar la posibilidad de establecer acuerdos entre ellas (NETWORKING). P.e. sector AGROALIMENTARIO, RENOVABLES, PACKAGING...

FORMATO EXPORTPYMES: La jornada estará dividida en dos partes, la primera, hasta el mediodía, será la del CONOCIMIENTO. En el Auditori, agrupadas en tres foros temáticos, empresas y organismos se pondrán a disposición de los asistentes. Cada foro contará con un moderador.

La segunda parte, NETWORKING, en un formato más informal de mesa redonda, tiene dos objetivos, en primer lugar debatir la utilidad de determinadas acciones comerciales, sus ventajas e inconvenientes. En segundo lugar, el de evaluar el interés de las empresas asistentes en estudiar posibles colaboraciones puntuales para realizar acciones conjuntas, aprovechando sinergias y ahorrando costes. Además de otros temas sugeridos por los asistentes, hablaremos sobre:

- Búsqueda de DISTRIBUIDOR en el extranjero.
- Búsqueda de CONSUMIDORES FINALES en países donde ya tenemos un distribuidor multimarca.
- Búsqueda de FABRICANTE EXTRANJERO para proponer una distribución cruzada.
- Búsqueda FABRICANTES con productos complementarios para proponer acciones conjuntas.
- Utilización de un VIDEO de empresa como instrumento de venta. Ejemplos reales.
- UTILIZACION de recursos de Google para estar “presente” en cualquier feria, de cualquier país.
- NEWSLETTER a clientes actuales y potenciales como herramienta de venta y fidelización.

INSCRIPCIÓN Y COSTE: Parte CONOCIMIENTO, desde 09:00 hasta 13:15, inscripción on-line, sin coste.
 Parte NETWORKING. Desde 13:15 hasta 17:30 (incluye comida de pie), inscripción on-line, coste de 35€ por persona.

AGENDA:

Desde	Hasta			
09:00	09:30	30'	Recepción y acreditación	
09:30	09:45	15'	Presentación a cargo del Alcalde, Sr. Balmón	
09:45	10:00	15'	Presentación a cargo de DelegBCN	
10:00	11:00	60'	Foro ABRIR MERCADOS DIFERENTES PROPUESTAS Y AYUDAS EXISTENTES	} CONOCIMIENTO
11:00	11:15	15'	Coffee break	
11:15	12:15	60'	Foro FINANZAS COBROS, IMPAGOS, RIESGO PAIS, RIESGO CLIENTE...	
12:15	13:15	60'	Foro COLABORACION EXPORT CONTRATOS DE REPRESENTACION, LOGISTICA, PROPIEDAD INDUSTRIAL, SELECCIÓN DE PERSONAL...	
13:15	14:30		Comida de pie en el Auditorio	} NETWORKING
14:30	17:30	3H	NETWORKING	

FOROS

(info actualizada a 6 de octubre)

1 Composición foro “ABRIR MERCADOS”

Sr. Ramón Camí	Gerente del Área de Asesoramiento y Transferencia Tecnológica Internacional	Accio
Sra. Alicia Giráldez	Jefe de Dept. de Bienes de Consumo	Icex
Sra. Elisabet Coll-Vinent	Directora de apoyo internacional	Cambra Barcelona
<u>Moderador</u>		
Sr. Sergi García	Director	DelegBCN, S.L.

2 Composición foro “FINANZAS”

Sr. Carles Monreal	Director de Comercio Exterior en Cataluña	La Caixa
Sr. Francisco Isidro	Director de Negocio Internacional	Bankinter
Sr. Xavier Cabrera	Director de Productos de Empresa	BancSabadell
Sr. Alfonso Caruana	Director Área Internacional	BBVA
Sr. Carles Verdú	Director Oficina de Barcelona	Cesce
Sr. / Sra. Pilar Santacana	Directora Territorial para Cataluña y Baleares	Coface
<u>Moderador</u>		
Sr. Josep M ^a Cervera	Director Área de Internacionalización empresarial	Cambra Barcelona

3 Composición foro “COLABORACION EXPORT”

Sra. Susana Rodríguez	Asociado del Departamento Legal	Garrigues
Sra. M ^a Rosa Rovira	Asociada del Área de Mercantil	Roca Junyent
Sr. Hans Freixas	Director Gerente	Aduanas Pujol Rubio
Sr. José M ^a del Valle	Director de Cataluña	Clarke Modet & C ^o
Sr. Ricardo Corominas	Executive Director	Michael Page
Sr. Lluís Bastardas	Director de Ventas Zona Norte de España.	FedEx
<u>Moderador</u>		
Sr. Sergi García	Director	DelegBNC, S.L.



exportPymes 2010

Promotor:	Precsa / Ayuntamiento de Cornellá
Patrocinador:	La Caixa, FedEx
Colaboradores:	Aeball, Cambra, Cecot y Pimec
Organizador:	DelegBCN
Media:	Ad-Hoc Producciones



Tel. info PRECSA (Fira): 93 474 02 02 ext. 1301
Persona de contacto: M^a Angeles Martos

Tel. info DelegBCN (Networking): 93 377 71 06
Persona de contacto DELEGBCN: Verónica García
veronica@delegbcn.com